

ПРЕДВАРИТЕЛНА (EX ANTE) ИНФОРМАЦИЯ ЗА КЛИЕНТСКИТЕ РАЗХОДИ И ТАКСИ ВЪВ ВРЪЗКА С ПРЕДОСТАВЯНЕТО НА УСЛУГИ ПО ДОВЕРИТЕЛНО УПРАВЛЕНИЕ НА ПОРТФЕЙЛ ОТ ПАРИ И/ИЛИ ФИНАНСОВИ ИНСТРУМЕНТИ ОТ УПРАВЛЯВАЩО ДРУЖЕСТВО „КАРОЛ КАПИТАЛ МЕНИДЖМЪНТ“ ЕАД за 2025 г.

Настоящата информация представя индикативна информация за разходи, такси и стимули, свързани с доверително управление на индивидуален портфейл от пари и/или финансови инструменти и се публикува съгласно чл.50 на Делегиран регламент (ЕС) 2017/565. При изготвянето ѝ Управляващото дружество (УД) е следвало и препоръките на Европейския орган за ценни книжа и пазари ESMA35-43-349 – Q&A on MiFID II and MiFIR investor protection and intermediaries topics (https://www.esma.europa.eu/sites/default/files/library/esma35-43-349_mifid_ii_qas_on_investor_protection_topics.pdf).

Инвеститорите следва да се запознаят с документа преди да вземат инвестиционно решение.

I. Вид на прилаганите разходи и такси

Директни разходи:

1. Текущи такси, свързани с предоставянето на инвестиционна услуга

- 1.1. Такса за управление
- 1.2. Вноски към „Фонд за компенсиране на инвеститорите“ (ФКИ)

2. Всички разходи и такси, свързани със сделки, инициирани в хода на предоставянето на инвестиционна услуга

- 2.1. Банкови разходи
- 2.2. Комисиони за сделки
- 2.3. Разходи за обмен на валута (курсови разлики)

3. Съпътстващи разходи

- 3.1. Възнаграждение за добро управление

Индиректни разходи – разходи, включени в пазарната цена на финансовите инструменти (например взаимни фондове и/или ЕТФ-и), които не се заплащат допълнително от клиента:

1. Текущи такси

- 1.1. Такса управление на индивидуалните финансови инструменти
- 1.2. Дистрибуторска такса на индивидуални финансови инструменти

2. Всички разходи, свързани със сделките

- 2.1. Административни и оперативни разходи на индивидуални финансови инструменти

II. Сценарии според рисков профил на клиента, определен съгласно зададени инвестиционни цели и ограничения от клиента

- 1. Илюстрацията обхваща хипотези на портфейл под доверително управление с рисков профил (балансиран, балансиран към високорисков, високорисков) със средна нетна стойност на активи 50 000 евро за период от 1 година, изцяло инвестиран при следните параметри: 0.075% месечна такса за управление и евентуален положителен резултат за периода в размер на 1000 евро:

| Директни разходи | | |
|---|-----------------|--|
| Вид | Стойност в евро | % от брутната средна стойност на активите за периода |
| 1. Текущи такси, свързани с предоставянето на инвестиционната услуга | | |
| Такса за управление ¹ | 450 | 0.87% |
| Вноски към "Фонд за компенсиране на инвеститорите" (ФКИ) ² | 10 | 0.02% |
| 2. Всички разходи и такси, свързани със сделки, инициирани в хода на предоставянето на инвестиционната услуга | | |
| Банкови разходи ³ | 20 | 0.04% |
| Комисиони за сделки ⁴ | 100 | 0.19% |
| Разходи за обмен на валута (курсови разлики) ⁵ | 30 | 0.06% |
| 3. Съществуващи разходи | | |
| Възнаграждение за добро управление ⁶ | 200 | 0.39% |
| Общо директни разходи | 810 | 1.57% |
| Индиректни разходи (Разходи, включени в пазарната цена на финансовите инструменти (например взаимни фондове и/или ЕТФ-и), които не се заплащат допълнително от клиента | | |
| 1. Текущи такси | | |
| Такса управление на индивидуални финансови инструменти ⁷ | 525 | 1.02% |
| Дистрибуторска такса на индивидуални финансови инструменти ⁸ | 25 | 0.05% |
| 2. Всички разходи, свързани със сделките | | |
| Административни и оперативни разходи на индивидуални финансови инструменти ⁹ | 100 | 0.19% |
| Общо индиректни разходи | 650 | 1.26% |
| КУМУЛАТИВЕН ЕФЕКТ НА РАЗХОДИТЕ ВЪРХУ ДОХОДНОСТА | | |
| | 1 460 | 2.83% |

2. Илюстрацията обхваща хипотези на портфейл под доверително управление с рисков профил (консервативен и консервативен към балансиран) със средна нетна стойност на активи 50 000 евро за период от 1 година, изцяло инвестиран при следните параметри: 0.06% месечна такса за управление и евентуален положителен резултат за периода в размер на 1000 евро:

¹ Такса за управление се начислява от стойността на активите към последно число на съответния месец. Процентът на таксата се уговоря индивидуално. За илюстративни цели примерът в първата таблица е с такса от 0.075%, а във втората с 0.06%.

² Вноските се правят, съгласно определения от Управителния съвет на Фонда за компенсиране на инвеститорите размер за съответната година. За целите на примера същите са 0.20% годишно от общия размер на паричните средства, определени на средномесечна основа и 0.02% годишно от общия размер на останалите клиентски активи определени на средномесечна основа. Примерът е с презумпция за напълно инвестиирани парични средства за целия период. Ако за определен период през периода на управление на портфейла има парични наличности, съответно процентът ще се измени.

³ Съгласно Тарифа на обслужващата банка и/или преференциални условия за „Карол Капитал Мениджмънт“ ЕАД. В примера е посочен ориентировъчен размер на база казуси от практиката. В зависимост от честотата на банкови преводи, размерът може да се измени.

⁴ Съгласно Тарифа на обслужващия брокер и/или договорени от „Карол Капитал Мениджмънт“ ЕАД комисиони със същия. В примера е посочен ориентировъчен размер на база казуси от практиката. В зависимост от пазарната обстановка и честотата на търгуване, комисионите могат да се изменят.

⁵ Съгласно Тарифа на обслужващата банка и/или преференциални условия за „Карол Капитал Мениджмънт“ ЕАД. В примера е посочен ориентировъчен размер на база казуси от практиката. В зависимост от пазарната обстановка и честотата на търгуване, курсовите разлики могат да се изменият.

⁶ Възнаграждение за добро управление се дължи само при положителен годишен резултат. Ако няма такъв същото не се начислява. Процентът на възнаграждение се уговоря индивидуално. За илюстративни цели примерът в първата таблица е с размер на възнаграждение 20% от положителния резултат, а във втората в размер на 15%.

⁷ Финансови инструменти като взаимни фондове и ЕТФ-и имат такса управление, която не се заплаща допълнително от клиента, а е включена в пазарната цена на финансовите инструменти. В примера е посочен ориентировъчен размер на база казуси от практиката. Размерът на клиентските разходи в абсолютна стойност може да варира в зависимост от пазарната обстановка, каква част от портфейла е инвестирана във взаимни фондове, ЕТФ-и или подобни и към кои класове активи е експозицията (акции, облигации, сировини или други).

⁸ Някои взаимни фондове, управлявани от Schroder Investment Management (Europe) S.A. имат дистрибуторска такса, която не се заплаща допълнително от клиента, а е включена в пазарната цена на самите финансови инструменти. В примера е посочен ориентировъчен размер на база казуси от практиката. Размерът на клиентските разходи в абсолютна стойност може да варира в зависимост от пазарната обстановка, каква част от портфейла е инвестирана във взаимни фондове, ЕТФ-и или подобни и към кои класове активи е експозицията (акции, облигации, сировини или други).

⁹ Финансови инструменти като взаимни фондове и ЕТФ-и имат оперативни и административни разходи, свързани с управлението на инструмента и същите не се заплащат допълнително от клиента, тъй като са включени в пазарната цена. В примера е посочен ориентировъчен размер на база казуси от практиката. Размерът на клиентските разходи в абсолютна стойност може да варира в зависимост от пазарната обстановка, каква част от портфейла е инвестирана във взаимни фондове, ЕТФ-и или подобни и към кои класове активи е експозицията (акции, облигации, сировини или други).

| Директни разходи | | |
|--|-----------------|--|
| Вид | Стойност в евро | % от брутната средна стойност на активите за периода |
| 1. Текущи такси, свързани с предоставянето на инвестиционната услуга | | |
| Такса за управление ¹ | 360 | 0.70% |
| Вноски към "Фонд за компенсиране на инвеститорите" (ФКИ) ² | 10 | 0.02% |
| 2. Всички разходи и такси, свързани със сделки, инициирани в хода на предоставянето на инвестиционната услуга | | |
| Банкови разходи ³ | 20 | 0.04% |
| Комисиони за сделки ⁴ | 80 | 0.16% |
| Разходи за обмен на валута (курсови разлики) ⁵ | 20 | 0.04% |
| 3. Съпътстващи разходи | | |
| Възнаграждение за добро управление ⁶ | 150 | 0.29% |
| Общо директни разходи | 640 | 1.25% |
| Индиректни разходи (Разходи, включени в пазарната цена на финансовите инструменти (например взаимни фондове и/или ЕТФ-и), които не се заплащат допълнително от клиента) | | |
| 1. Текущи такси | | |
| Такса управление на индивидуалните финансовые инструменти ⁷ | 475 | 0.92% |
| Дистрибуторска такса на индивидуални финансовые инструменти ⁸ | 25 | 0.05% |
| 2. Всички разходи, свързани със сделките | | |
| Административни и оперативни разходи на индивидуални финансовые инструменти ⁹ | 90 | 0.17% |
| Общо индиректни разходи | 590 | 1.15% |
| КУМУЛАТИВЕН ЕФЕКТ НА РАЗХОДИТЕ ВЪРХУ ДОХОДНОСТТА | | |
| | 1 230 | 2.40% |

III. Стимули, парични и непарични облаги

Парични

Управляващо дружество „Карол Капитал Мениджмънт“ ЕАД получава парични облаги под формата на възнаграждение по силата на сключен договор за дистрибуция с Schroders Investment Management (Europe) S.A. В илюстративните примери по т. II Дружеството би получило възнаграждение в размер между 100 - 150 евро, което не се заплаща директно от клиента, тъй като същото е включено в пазарната цена на финансовите инструменти.

Непарични

Управляващо дружество „Карол Капитал Мениджмънт“ ЕАД би могло да получи незначителни непарични облаги, под формата на покани за участие в конференции, организирани и финансиирани от глобалния му партньор Schroders Investment Management (Europe) S.A.